

株式会社ソアー (OA機器販売/メンテナンス) の取組み事例： 営業活動の効率化を目指したデータ活用のロードマップ策定

参加者

企業 	社名	株式会社ソアー
	業種	OA機器販売/メンテナンス
	事業概要	OA・IT機器の販売・メンテナンス・サポートやソリューションサービスの提供
	所在地 (都道府県)	佐賀県

参加した 受講生 の概要



チーム名	エックス
チーム人数	4人
スキル・PR	独立思考の強いプロフェッショナルで構成され、データサイエンスの3大要素をバランスよく備えたチーム
進める中で 工夫したこと	目的を明確に設定し、目的に基づいて作業を進めることをで効率的かつ意義ある成果の達成を目指した。

実施概要

課題内容

- 営業日報データの有効活用方法を模索中
- 営業活動の幅広さから業務効率が低下
- AIやデータサイエンスの活用方法を模索中



実施した検討内容

- 営業部門の、提案に向けた行動計画立案プロセスの可視化
- 事前準備プロセスにおける18項目の必要情報の特定、整理
- 情報（営業日報データ）の現状分析
- データ活用可能性の検討



・検討の成果

- ・ AIやBIツールの導入による情報収集・分析方針の提案
- ・ データ活用の具体的なアクションプランの提示
- ・ ロードマップ策定
- ・ 簡易PoC結果報告